

売上が変わる！

自社商品・サービスの魅力的な伝え方セミナー

■研修概要

自社の商品やサービスが、どのようにすれば、お客様に選んでいただけるか、お客さまに、どう役に立つのか、これらが整理でき、また伝えることができなければ売上の向上を図ることはできません。今回のセミナーは、誰もが抑えておきたい自社商品・サービスの魅力的な伝え方をレクチャーいたします。

■カリキュラム

- ◆お客様視点で自社の商品・サービスの強みを整理する
- ◆お客様を惹きつける自社の商品・サービスの魅せ方
- ◆お客様への自社の商品・サービスの効果的な伝え方

■開催概要

- ・日時 平成 26 年 10 月 2 日(木) 18:00~20:00
- ・会場 小田原箱根商工会議所 B1F 第一会議室
- ・定員 30名
- ・講師 馬場 美州 氏 (ばんば よしくに) 中小企業診断士
(株)ブレークスルー 代表取締役
- ・受講料 無料
- ・主催 小田原箱根商工会議所 中小企業相談部
- ・お申込 9月29日(月)までに
FAX (0465-22-0877)
または、電話にてお申込下さい。
※申し込み後、当日会場へお越しください。
(受講票等はありません)

受講者の声

- ・強み、どんな価値を提供できるかなど、聴講するだけで、とても元気になりました。
(30代女性 メーカー勤務)
- ・商品やサービスのPRについては実践しているつもりでしたが、本日の講義で欠けている点を再確認でき、明日から改善しようと思いました。
(40代男性 経営者)
- ・非常におもしろく気づきがありました。仕事をする全ての人にとっても共感でき、勉強できる内容になっていたと思います。

- お問合せ 小田原箱根商工会議所中小企業相談部 担当：内田、飯田
電話：0465-23-1811 FAX：0465-22-0877

自社商品・サービスの魅力的な伝え方 参加申込書

(切り取らずこのままFAX(0465-22-0877)をお願いします)

於：小田原箱根商工会議所

事業所名		電話番号	
住所	〒		
受講者名			