

間違いだらけの展示会出展を正しましょう

～ 展示会やホームページから顧客を拾うにはちょっとしたコツがいります ～

展示会の主な目的は、「売上」をあげる事、特に展示会の魅力は、決裁権を持つ管理職の方の来場が多い事、しかし、近年、名刺交換しても、なかなか売上に繋がらない・・・どうしてでしょう？それは、ひと昔前のやり方で展示会に臨んでいるからです。展示会もそうですが、ホームページの運営や求人獲得だって同じ事が言えます・・・

今回は、展示会に主力を置いてセミナーを進めますが、ホームページの運営や求人獲得に悩んでいる方も勉強になります。また、例年春先に国から公募される小規模事業者持続化補助金の獲得の秘密話もお聞かせいたします。

◆ 日 時 **令和2年3月24日(火) 14:00～16:30**

◆ 会 場 小田原箱根商工会議所「1階ホール」(小田原市城内1-21)

◆ こんな方

ご参加下さい

- ・売上を上げるために展示会出展を検討している方
- ・展示会に出展し続け、思うような結果が出ていない方
- ・展示会やホームページに力を入れ、売上や求人を伸ばしたい方
- ・助成金を活用したい ※持続化補助金の活用方法を伝授します。

◆ 講 師

株式会社ジャムハウス 代表取締役 小室 圭三 氏

飲食業および石油業の店舗コンサルティング業務に従事。その後、専門学校「デジタルハリウッド」にてデザインを専攻し、デザイン会社勤務を経て、2001年に個人創業。B to B企業のブランド化を支援すべく、ホームページ制作を中心に事業を展開。2013年に法人改組。自身でも数多くの展示会に出展し、試行錯誤を繰り返すなかで、あるとき大きな間違いに気づく。気づいた点を一つずつ検証しながら改善することで、案件受注という「結果」にも繋がるようになったという。

◆ 定 員 **40名(先着順に受け付けます)**

◆ 参加費 **無料**

◆ 申込方法

下記の参加申込書に必要事項をご記入のうえ、小田原箱根商工会議所までFAXにてお申し込みください。定員を超えた場合のみ、担当からご連絡いたします。

本件担当：小田原箱根商工会議所 本山・米山 (TEL:0465-23-1811)

----- <ファクシミリの場合は、切り取らずに送信してください> -----

『3/24間違いだらけの展示会出展を正しましょう』申込書

FAX:0465-22-0877

会社名		業種	
所在地	〒		
TEL		FAX	
E-mail	@		
氏名①		部署・役職	
氏名②		部署・役職	

※ご記入頂きました情報は、当該セミナーに関する連絡・記録に使用致します。また、小田原箱根商工会議所からの各種情報提供のために使用される場合がございます。